

OZGest

Le logiciel qui s'adapte aux spécificités de votre activité commerciale !

Conçu par et pour des professionnels, OZGest est le fruit de l'expérience de gestionnaire issus de domaines variés. Idéal pour les TPE et PME-PMI, ce logiciel à la fois **puissant et simple d'utilisation** est une solution complète pour piloter l'ensemble de votre activité commerciale. Convivial et ergonomique, il est pensé pour vous faire **gagner du temps**.



1

Un seul et même logiciel pour piloter l'ensemble de votre activité commerciale !

Ce sont **toutes les étapes de votre chaîne commerciale** qui sont traitées, en évitant les phases inutiles ! Vous disposez de **tableaux de bords clairs** et complets pour chaque stade de votre travail. Avec rigueur et précision, OZGest vous assiste dans la bonne gestion de votre entreprise et vous en facilite le suivi. De la rédaction du devis au suivi des règlements, OZGest est un outil intégré au service de votre métier.



2

Un logiciel « caméléon » pour une approche personnalisée



OZGest fait preuve d'une **grande adaptabilité** : de multiples possibilités de paramétrages permettent au logiciel de **s'adapter à vos spécificités**. Même les profils les plus « hors normes » peuvent être traités, après étude préalable, par une réponse spécifique. Ainsi, la solution s'enrichit de nouveaux modules mis ensuite à la disposition de la communauté des utilisateurs : vous n'avez pas fini d'être étonnés !

Bien sûr, OZGest intègre vos modèles de documents et logos. Il fonctionne en multi-activités, utilisateurs, sociétés et devises. **C'est un outil complet pour ceux qui sont différents !**

3

Une gestion des articles toute en finesse !

Dans OZGest, une attention toute particulière est portée à la richesse des fonctionnalités liées à la gestion des articles. Vous pouvez **gérer** de 1 à **plusieurs millions de références** de manière simple et rapide : copier/coller d'un article existant, navigation suivant/précédent au sein du catalogue, photos liées aux articles joignables aux commandes, création automatique d'un catalogue sous format papier ou numérique... Une fois créée, votre base articles peut-être aisément mise à jour par lot ou à l'unité sur un ou plusieurs critères (famille, fournisseur...). Pour vos mises à jour (prix d'achat, prix de vente, marge...), il vous suffit de sélectionner vos articles et de lancer la mise à jour ! De manière instantanée, vous en **mesurez directement l'impact** sur vos tarifs, vos commandes en cours et vos stocks valorisés. OZGest conserve même l'historique des tarifs appliqués ! Il assure la gestion complète des articles de composition (priorisation dans le processus d'assemblage, changements de prix des articles répercutés dans la composition...). Il suggère aussi des articles de substitution en cas de rupture de stock.



7

Un suivi parfait de vos relations clients et prospects

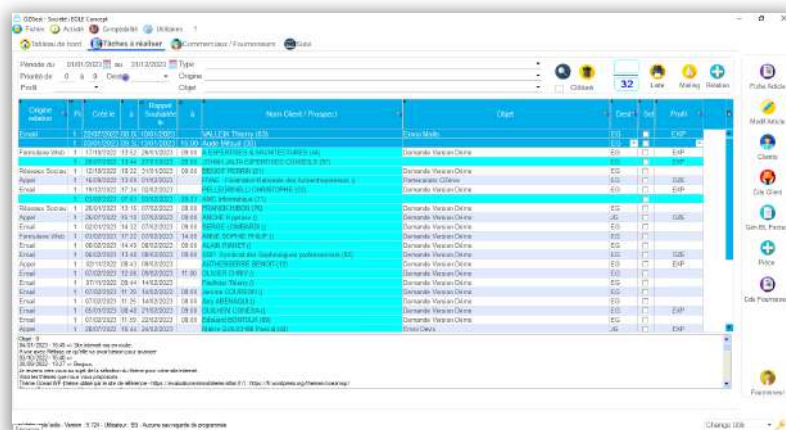


OZGest vous assure une **gestion fiable de votre relation clients** : historique des actions, alertes diverses, commandes passées, contacts échangés (e-mail, téléphone, fax, mailing et promotion). Toutes les tâches à réaliser sont gérées par utilisateur et selon le type d'actions. Vous avez également la possibilité de mener des campagnes de promotion sur des cibles données (mailing et e-mailing) et d'en assurer un suivi rigoureux directement dans l'outil. De nombreux aspects de la relation clients sont paramétrables dans le logiciel.

8

Gérez aisément vos équipes commerciales et les commissions associées

De l'affectation des territoires à la mise en place de systèmes de commissionnements, OZGest vous seconde efficacement dans le **management de votre force commerciale**. Il gère les commissions complexes par article ou famille d'article, par commercial, par client, pour une période donnée ou sur une durée indéterminée... Ces règles peuvent être générales ou spécifiques. Les notions d'apporteurs d'affaires et de partenaires sont également connues du logiciel. De plus, de nombreuses statistiques sont disponibles pour vous aider à suivre votre activité. Elles s'appliquent aussi bien à vos clients, articles, fournisseurs, commerciaux... Pour vous aider dans l'optimisation de vos déplacements, OZGest intègre un module de géo-localisation (©Google Map).



9

Une communication facilitée avec votre environnement économique

OZGest intègre des **outils interactifs qui facilitent les échanges** avec vos collaborateurs, fournisseurs, clients et autres partenaires. Son module d'import permet d'intégrer des fichiers dans la base de données. Ainsi, vous tenez à jour vos références, vos fournisseurs, vos clients et prospects pour des actions toujours plus précises ! Tous les documents issus du logiciel sont aisément exportables : envoi automatique des confirmations de commandes et de livraisons par courrier électronique, copie des factures aux commerciaux via e-mail ou encore envoi des factures au format XLS pour intégration dans votre logiciel de comptabilité. OZGest autorise le nomadisme : les saisies et consultations peuvent s'effectuer en mode déporté depuis un PC portable ou un Tablet PC.

10

Des mises à jour automatiques via internet

Vous disposez en permanence de la dernière version disponible ! Une simple connexion à internet et vous accédez, en temps réel, aux améliorations apportées au logiciel.

11

Une maintenance garantie pour un confort absolu

Votre continuité de travail est assurée grâce à un **système automatisé de sauvegardes**. Les données de l'application sont conservées sur disque, zip, cd ou clé usb, avec la possibilité de sauvegarder aussi les données issues de n'importe quel autre logiciel. En cas d'imprévu, la récupération de vos données se fait, sous votre autorité, par télétransmission. **Une solution moderne** qui vous assure un redémarrage dans les meilleurs délais !



12

Détails des principales fonctionnalités

Gestion des fichiers

Import automatique (tarifs, clients, prospects...) au format Excel® et photos
Export automatique vers ©Excel, ©Pdf, ©Word ou autres
Multi-dossiers, multi-sociétés et multi-devises
Gestion en réseau sans serveur dédié
Sécurité par mot de passe et fichiers cryptés
Gestion des droits par utilisateur, écran et fonctionnalité
Base de donnée sécurisée et à grande capacité
Gestion des historiques
Système automatique de sauvegardes multi-supports
Mise à jour de l'application via internet
Télétransmission de fichiers

Gestion du catalogue articles

Désignation, famille, sous-famille, catégorie et photos
Gestion des prix et grilles tarifaires (achat, vente, marge, commissions...)
Navigation "suivant /précédent" dans le fichier article
Fournisseurs multiples
Poids, volumes, dimensions (longueur, largeur et hauteur)
Quantités minimales à l'achat et à la vente
Localisation des articles (étagère, rayon...) pour préparation des commandes
Gestion des codes barres (EAN 8,13, 64 128...)
Gestion des n° de lots pour la traçabilité
Gestion des "compositions" d'articles constituant un produit fini
Gestion des priorités au niveau des éléments constitutifs d'un produit fini
Répercussion au niveau supérieur des prix d'achats du niveau inférieur
Génération automatique et édition d'un catalogue articles
Catalogue sous format numérique et/ou papier
Pré-renseignement de la fiche de commande
Duplication d'articles
Module de mise à jour (automatique) globale ou individuelle du fichier article
Historiques des différents tarifs appliqués
Gestion des articles de substitution
Historique des clients ayant commandé
Historique sur 3 ans des CA achats et ventes

Gestion des clients et prospects

Etat civil et coordonnées du client (adresse, téléphones, e-mail, fax, Mobile...)
Activité et typologie de client (particulier, société, établissement...)
Interlocuteurs du client avec fonction, téléphones, e-mail...
Origine de l'acquisition du client
Envoi de mail automatique depuis la fiche client
Lien vers site internet du client
Mode de règlement et mode de facturation (multi-échéances)
Adresses de livraison et adresses de facturation
Gestion des centrales d'achat
Lien interactif avec événementiel client (CRM)
Alertes clients (anniversaire ou toute autre information client)
Affectation du client au commercial
Paramétrage personnalisé de la fiche client
Historiques des commandes et des articles

Gestion de la relation client

Gestion de tout l'évènementiel client (contacts, rendez-vous, mails reçus...)
Génération de tâches et d'actions à réaliser avec filtre par utilisateur
Gestion de tout l'historique client
Routage multi-canal (courrier, e-mail, fax...) avec pièces jointes
Suivi des actions par collaborateur avec interface fiche client

Gestion des commissions

Gestion des règles de commissionnement générales ou spécifiques
Application des règles sur un commercial, sur l'article ou sur le client
Gestion de la durée de validité et de la périodicité des règles

Gestion des stocks

Gestion des stocks internes et déportés
Gestion des mouvements (commandes, manuels, pertes, rebus...)
Gestion d'autant de stocks que de clients (commande, BL, facture liée)
Inventaire (fichier et liste de pointage), valorisation et prix pondérés
Etat des stocks, stocks minis et stocks alertes

12

Détails des principales fonctionnalités

Gestion des ventes et des achats

Réalisation de devis, commandes, bons de livraisons, bons de retour, demande de prix et factures
Fonction de saisie groupée des pièces
Intégration d'un thésaurus dans les pièces (lignes pré-enregistrées)
Gestion des transporteurs au niveau des bons de livraison
Duplication de commandes à partir de pièces existantes
Transformation aisée et rapide du devis en commande
Transformation automatique de reliquat en commande ou bon de livraison
Envoi de commandes par e-mail
Extraction automatique des photos d'une commande avec envoi par e-mail
Gestion des commandes fournisseurs
Génération automatique de pré-commande selon besoins définis et stocks
Gestion des relances fournisseurs
Gestion des reliquats, bons de retour et demandes de tarif
Prise en compte des encours clients et fournisseurs à la commande
Visu des achats et ventes sur 12 mois à la préparation de la commande
Gestion de la facturation (personnalisation des factures)
Suivi des règlements clients et fournisseurs (interface gestion de la relation client)

Modules de pilotage et décisionnels

Tableau de bord d'activité paramétrable et personnalisé
Statistiques à toutes les phases (clients, articles, stocks...)
Couplage avec messagerie @Outlook (planning, tâches...)
Interface avec votre logiciel de comptabilité (Ciel, Sage, Cegid, CCMX...)
Export fichier ventes et achats en comptabilité
Outil de production de requêtes et états divers
Saisie des règlements avec transfert en comptabilité
Outil de cartographie afin de visualiser la localisation des clients

Préconisations matériel

Logiciel de comptabilité : EBP et Quadratus
OZGest fonctionne sur toutes les plateformes Windows 7 10 11 jusqu'à Windows 2012. Existe en mode client / serveur également.
De nombreux modules sur terminal nomade existe

**Le logiciel OZGest est attesté loi Anti-Fraude
Eole Concept est certifié NF525 pour sa gamme de produit OZénie**

Nous contacter



contact@eole-concept.fr



www.eole-concept.fr

